

NOS FORMATIONS EN **COMMERCE / VENTE**



Titre
reconnu par l'État
et inscrit au
**Répertoire National
des Certifications
Professionnelles**
(RNCP 39743)



Niveau 5 (EU)



Alternance
sur **1 an**

negoventis

Les formations

CHAMBRE DE COMMERCE
ET D'INDUSTRIE



ATTACHÉ COMMERCIAL

Objectifs



- ◆ Mettre en oeuvre une prospection ciblée
- ◆ Mener des négociations commerciales
- ◆ Gérer un portefeuille clients

NIVEAU 5 (EU)

PRE-REQUIS

- ◆ Etre titulaire d'un **niveau 4** et 6 à 12 mois d'expérience professionnelle (hors stage) ou 1 an d'étude post-bac.
- ◆ **ou 3 années d'expérience professionnelle** (hors stage).
- ◆ Satisfaire aux tests et à l'entretien de motivation.

STATUT

Cette formation peut se faire dans le cadre :

- > d'un contrat d'apprentissage.
- > d'un contrat de professionnalisation.
- > du plan de développement des compétences.
- > d'un statut demandeur d'emploi.
- > d'une validation d'acquis d'expérience (VAE).
- > d'un CPF (Compte Personnel de Formation).
- > d'une période de reconversion...

PARCOURS DE FORMATION

- ◆ Formation en alternance sur **1 an** en présentiel*.
- ◆ **497h** en centre de formation réparties en 3 blocs :
- ◆ Prospecter et développer son portefeuille.
- ◆ Négocier, vendre et entretenir la relation client.
- ◆ Proposer des mesures d'améliorations de l'efficacité commerciale.

Formation animée par des formateurs / consultants experts dans leurs disciplines.

MISSIONS CONFIEES DURANT LA FORMATION

- > Elaborer et planifier son plan d'actions commerciales.
- > Mener des négociations commerciales.
- > Gérer et développer son portefeuille clients...



PERSPECTIVES PROFESSIONNELLES

- ◆ Attaché(e) commercial(e)
- ◆ Conseiller(ère) commercial(e)
- ◆ Chargé(e) de clientèle
- ◆ Conseiller(ère) clientèle

LES +

Accompagnement à la recherche d'entreprise

Le service Développement Commercial du campus INISUP vous propose un accompagnement individualisé à la recherche d'entreprise et vous met en relation avec ses entreprises partenaires.

Le Chargé des relations entreprises

Interlocuteur privilégié entre l'apprenant, l'entreprise et le centre de formation. Il assure le suivi individualisé de l'alternant. (Fiche de mission, reporting, ...)

TARIFS

Nous consulter.

Dans le cadre d'un contrat en alternance, le coût du parcours de formation est, de manière générale, pris en charge par l'OPCO de l'entreprise.

**Sous réserve du nombre minimum (8) et majoritaire (30) de participants.*

CONTACTS APPRENANTS/ENTREPRISES

Arnaud DUPARCQ - 05 55 18 94 38
Eric DRELON - 05 55 18 94 33

RÉFÉRENTE FORMATION

Baptiste PHILIPPE - 05 55 18 94 28

contact@inisup.fr

INSCRIPTION
EN LIGNE SUR
INISUP.FR

INISUP

25 av. Edouard Herriot
CS 60247
19109 Brive Cedex 1

inisup.fr