

MANAGER DU DEVELOPPEMENT COMMERCIAL A1

du 24/09/2026 au 09/07/2027

Edité le lundi 17 nov. 2025

septembre 26	octobre 26	novembre 26	décembre 26	janvier 27	février 27	mars 27	avril 27	mai 27	juin 27	juillet 27
M 01	J 01	D 01	M 01	V 01	L 01	L 01	J 01	S 01	M 01	J 01
M 02	V 02	(S 45)	M 02	S 02	M 02	(S 05)	V 02	D 02	M 02	V 02
J 03	S 03	M 03	J 03	D 03	M 03	M 03	S 03	L 03	(S 18)	J 03
V 04	D 04	M 04	V 04	L 04	(S 01)	J 04	D 04	M 04	V 04	D 04
S 05	L 05	(S 41)	S 05	M 05	V 05	V 05	L 05	(S 14)	M 05	L 05
D 06	M 06	V 06	D 06	M 06	S 06	S 06	M 06	J 06	D 06	M 06
L 07	M 07	S 07	L 07	(S 50)	D 07	D 07	M 07	V 07	(S 23)	M 07
M 08	J 08	L 08	M 08	V 08	(S 06)	L 08	J 08	S 08	M 08	J 08
M 09	V 09	(S 46)	M 09	S 09	M 09	M 09	V 09	D 09	M 09	V 09
J 10	S 10	M 10	J 10	D 10	M 10	M 10	S 10	L 10	(S 19)	S 10
V 11	D 11	M 11	V 11	L 11	(S 02)	J 11	D 11	M 11	V 11	D 11
S 12	L 12	(S 42)	S 12	M 12	V 12	V 12	L 12	(S 15)	S 12	L 12
D 13	M 13	V 13	D 13	M 13	S 13	S 13	M 13	J 13	D 13	M 13
L 14	M 14	S 14	L 14	(S 51)	D 14	D 14	M 14	V 14	(S 24)	M 14
M 15	J 15	D 15	M 15	V 15	L 15	(S 07)	L 15	(S 11)	S 15	J 15
M 16	V 16	(S 47)	M 16	S 16	M 16	M 16	V 16	D 16	M 16	V 16
J 17	S 17	M 17	J 17	D 17	M 17	M 17	S 17	L 17	(S 20)	S 17
V 18	D 18	M 18	V 18	L 18	(S 03)	J 18	D 18	M 18	V 18	D 18
S 19	L 19	(S 43)	S 19	M 19	V 19	V 19	L 19	(S 16)	M 19	L 19
D 20	M 20	V 20	D 20	M 20	S 20	S 20	M 20	J 20	D 20	M 20
L 21	(S 39)	M 21	L 21	(S 52)	J 21	D 21	M 21	V 21	L 21	(S 25)
M 22	J 22	D 22	M 22	V 22	L 22	(S 08)	L 22	(S 12)	S 22	J 22
M 23	V 23	(S 48)	M 23	S 23	M 23	M 23	V 23	D 23	M 23	V 23
J 24	S 24	M 24	J 24	D 24	M 24	M 24	S 24	L 24	(S 21)	S 24
D 25	M 25	V 25	D 25	L 25	(S 04)	J 25	D 25	M 25	V 25	D 25
S 26	L 26	(S 44)	S 26	M 26	V 26	V 26	L 26	(S 17)	M 26	L 26
D 27	M 27	V 27	D 27	M 27	S 27	S 27	M 27	J 27	D 27	M 27
L 28	(S 40)	M 28	L 28	(S 53)	J 28	D 28	M 28	V 28	L 28	(S 26)
M 29	J 29	D 29	M 29	V 29	S 30	L 29	(S 13)	S 29	M 29	J 29
M 30	V 30	(S 49)	M 30	S 30	D 31	M 30	V 30	D 30	M 30	V 30
	S 31		J 31			M 31		L 31	(S 22)	S 31

Possibilité de temps en entreprise

En Entreprise

Formation au centre

483h00 heures - 15 semaines de formation au centre - 1122h00 heures En Entreprise

MANAGER DU DEVELOPPEMENT COMMERCIAL - A1

PLAN DE FORMATION 2026/2027

Modules	Heures
ELABORER LA STRATEGIE COMMERCIALE DE L'ENTREPRISE	77
Outils d'aide à la décision et tableau de bord	21
IA Marketing et commercial	21
Droit commercial et des sociétés	17,5
Droit de la concurrence et de la consommation	17,5
CONCEVOIR UN PLAN D'ACTIONS COMMERCIALES	84
Stratégie d'acquisition digitale	17,5
Modélisation de l'expérience client	24,5
Appel d'offres	21
Recherche de financements pour projets	21
PILOTER LA STRATEGIE COMMERCIALE OMNISCANALE	80,5
Ethique, RSE et réglementation du numérique	17,5
Gestion de crise et résilience commerciale	21
Base de finance pour non financier	17,5
E-commerce et commerce international	24,5
MANAGER LES EQUIPES COMMERCIALE	73,5
Outils graphiques du manager	17,5
Management	17,5
Gestion de projets complexes	24,5
Asservité	14
BLOC TRANSVERSAL	119
Anglais	24,5
Import Export	17,5
Négociation commerciale	21
Stratégie achats / négociation	28
Méthodologie Epreuves de synthèse	28
Méthodologie Mémoire Professionnel	14
CAS PRATIQUES COMMERCE	35
TOTAL FORMATION	483