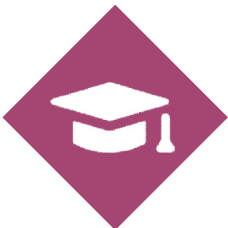


NOS FORMATIONS EN COMMERCE / VENTE



Titre
reconnu par l'État
et inscrit au
**Répertoire National
des Certifications
Professionnelles**
(RNCP 40568)



Niveau 6 (EU)



**Alternance
sur 1 an**

Objectifs



- ◆ Animer et piloter des actions de développement commercial
- ◆ Prendre en compte un contexte de négociation commerciale complexe

negoventis

Les formations

CHAMBRE DE COMMERCE
ET D'INDUSTRIE



RESPONSABLE DE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL / EN ALTERNANCE

NIVEAU 6 (EU)

PRE-REQUIS

- ◆ Etre titulaire d'un **niveau 5**.
- ◆ **ou 3 années d'expérience professionnelle** (hors stage).
- ◆ Satisfaire aux tests et à l'entretien de motivation.

STATUT

Cette formation peut se faire dans le cadre :

- > d'un contrat d'apprentissage.
- > d'un contrat de professionnalisation.
- > du plan de développement des compétences.
- > d'un statut demandeur d'emploi.
- > d'une validation d'acquis d'expérience (VAE).
- > d'un CPF (Compte Personnel de Formation).
- > d'une période de reconversion...

PARCOURS DE FORMATION

- ◆ Formation en alternance sur **1 an** en présentiel*.
- ◆ **497^h** en centre de formation réparties en 4 blocs :
- ◆ Elaborer le plan opérationnel de développement commercial omnicanal.
- ◆ Déployer la stratégie de prospection commerciale.
- ◆ Construire et négocier une offre commerciale.
- ◆ Piloter l'activité et les équipes commerciales en mode projet.

Formation animée par des formateurs / consultants experts dans leurs disciplines.

MISSIONS CONFIEES DURANT LA FORMATION

- > Manager une action commerciale en mode projet.
- > Gérer et assurer le développement commercial.
- > Prospecter, analyser les besoins et négocier une offre...



PERSPECTIVES PROFESSIONNELLES

- ◆ Technico-commercial(e)
- ◆ Responsable commercial(e)
- ◆ Chargé(e) d'affaires
- ◆ Responsable grand-comptes

LES +

Accompagnement à la recherche d'entreprise

Le service Développement Commercial du campus INISUP vous propose un accompagnement individualisé à la recherche d'entreprise et vous met en relation avec ses entreprises partenaires.

Le Chargé des relations entreprises

Interlocuteur privilégié entre l'apprenant, l'entreprise et le centre de formation. Il assure le suivi individualisé de l'alternant. (Fiche de mission, reporting, ...)

TARIFS

Nous consulter.

Dans le cadre d'un contrat en alternance, le coût du parcours de formation est, de manière générale, pris en charge par l'OPCO de l'entreprise.

**Sous réserve du nombre minimum (8) et majoritaire (30) de participants.*



CONTACTS APPRENANTS/ENTREPRISES

Arnaud DUPARCQ - 05 55 18 94 38

Eric DRELON - 05 55 18 94 33

RÉFÉRENTE FORMATION

Baptiste PHILIPPE - 05 55 18 94 28

contact@inisup.fr

INISUP

25 av. Edouard Herriot

CS 60247

19109 Brive Cedex 1

inisup.fr