

NOS FORMATIONS EN IMMOBILIER



Titre
reconnu par l'État
et inscrit au
**Répertoire National
des Certifications
Professionnelles**
(RNCP 40568)



Niveau 6 (EU)



**Alternance
sur 1 an**

negoventis

Les formations

**CHAMBRE DE COMMERCE
ET D'INDUSTRIE**



RESPONSABLE DE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL

SPÉCIALISATION IMMOBILIER

Objectifs



- ◆ Animer et piloter des actions de développement commercial
- ◆ Prendre en compte un contexte de négociation commerciale complexe

RESPONSABLE DE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL / SPÉCIALISATION IMMOBILIER / EN ALTERNANCE

NIVEAU 6 (EU)

PRE-REQUIS

- ◆ Etre titulaire d'un **niveau 5**.
- ◆ **ou 3 années d'expérience professionnelle** (hors stage).
- ◆ Satisfaire aux tests et à l'entretien de motivation.

STATUT

Cette formation peut se faire dans le cadre :

- > d'un contrat d'apprentissage.
- > d'un contrat de professionnalisation.
- > du plan de développement des compétences.
- > d'un statut demandeur d'emploi.
- > d'un CPF (Compte Personnel de Formation).
- > d'une période de reconversion...

PARCOURS DE FORMATION

- ◆ Formation en alternance sur **1 an** en présentiel*.
- ◆ **532^h** en centre de formation réparties en 4 blocs :
- ◆ Elaborer le plan opérationnel de développement commercial omnicanal.
- ◆ Déployer la stratégie de prospection commerciale.
- ◆ Construire et négocier une offre commerciale (avis de valeur, mandat de vente...).
- ◆ Piloter l'activité et les équipes commerciales en mode projet
- ◆ Avec des modules complémentaires :
 - » Cadre juridique et déontologique de l'activité immobilière
 - » Mise en location d'un bien immobilier
 - » Gestion locative courante
 - » Pratique opérationnelle de la copropriété

Formation animée par des formateurs / consultants experts dans leurs disciplines.

MISSIONS CONFIÉES DURANT LA FORMATION

- > Gérer et assurer le développement de son portefeuille client
- > Conseiller les clients dans leurs projets
- > Participer à la négociation et au suivi des dossiers



PERSPECTIVES PROFESSIONNELLES

- ◆ Conseiller immobilier
- ◆ Négociateur immobilier
- ◆ Responsable d'agence / service immobilier
- ◆ Property manager

LES +

Accompagnement à la recherche d'entreprise

Le service Développement Commercial du campus INISUP vous propose un accompagnement individualisé à la recherche d'entreprise et vous met en relation avec ses entreprises partenaires.

Le Chargé des relations entreprises

Interlocuteur privilégié entre l'apprenant, l'entreprise et le centre de formation. Il assure le suivi individualisé de l'alternant. (Fiche de mission, reporting, ...)

TARIFS

Nous consulter.

Dans le cadre d'un contrat en alternance, le coût du parcours de formation est, de manière générale, pris en charge par l'OPCO de l'entreprise.

**Sous réserve du nombre minimum (8) et majoritaire (30) de participants.*



CONTACTS APPRENANTS/ENTREPRISES

Arnaud DUPARCQ - 05 55 18 94 38
Eric DRELON - 05 55 18 94 33

RÉFÉRENTE FORMATION

Baptiste PHILIPPE - 05 55 18 94 28

contact@inisup.fr

INISUP

25 av. Edouard Herriot
CS 60247
19109 Brive Cedex 1

inisup.fr